

# مِرآت نامه

اگر عکس و فیلمی گرفتین  
لطفاً تو گروه تلگرام  
کنین



گوشی بازیه غیر ضروری  
نکنین



اگر امکانش رو دارین به موقع  
بیاین (که به موقع شروع  
کنیم)



تا دامکان از پنج پنج و صحبت در  
گوشی، اجتناب کنین  
(مخصوصاً وقتی دیگر میهمانان  
در حال صحبت هستند)



سوا از فرم نظرسنجی فیدبک  
های مثبت و منفی تون رو  
بهمون بگین



اگر استوای کردین لطفاً مارو  
هم منشن کنین  
(خیلی انرژی میگیریم)



## [روابط عمومی]

.پشمپپاپاپا

@FZarmehri

@f.zarmehri

## فرزانه زرمهری

موبایل

تلگرام

اینستاگرام

## [مدیر عامل]

.پشمپاپاپا

@abaee

@milad\_abaeedm

## میلاد عبائی

موبایل

تلگرام

اینستاگرام



SEO  
سُئو فروشگاهی

# روابط



لينك دادن بين صفحات  
(Internal Linking)

VII

بررسی عملکرد سایت  
به وسیله ابزارها

VIII

خوشحال کردن کاربر  
(UX و موبایل فرست)

IV

ساختن دسته بندی های قوی  
(Category Pages)

V

ساختن صفحات مخصوص حرفه ای

VI

مرتب سازی فنی سایت  
(Technical SEO)

I

تحقیق کلمات کلیدی  
با تمرکز بر نیت جستجو  
(Search Intent)

II

معماری سایت مناسب سئو  
SEO-Friendly Website Architecture

III

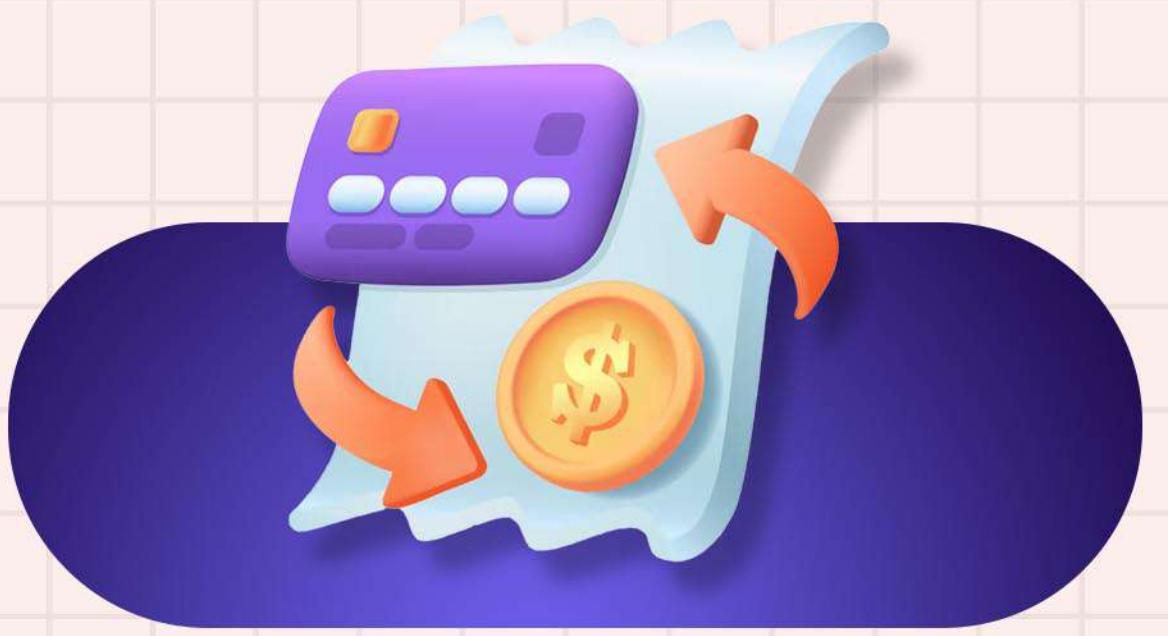
# ۱۰. گام اول

## تحقیق کلمات کلیدی و نیت جستجو

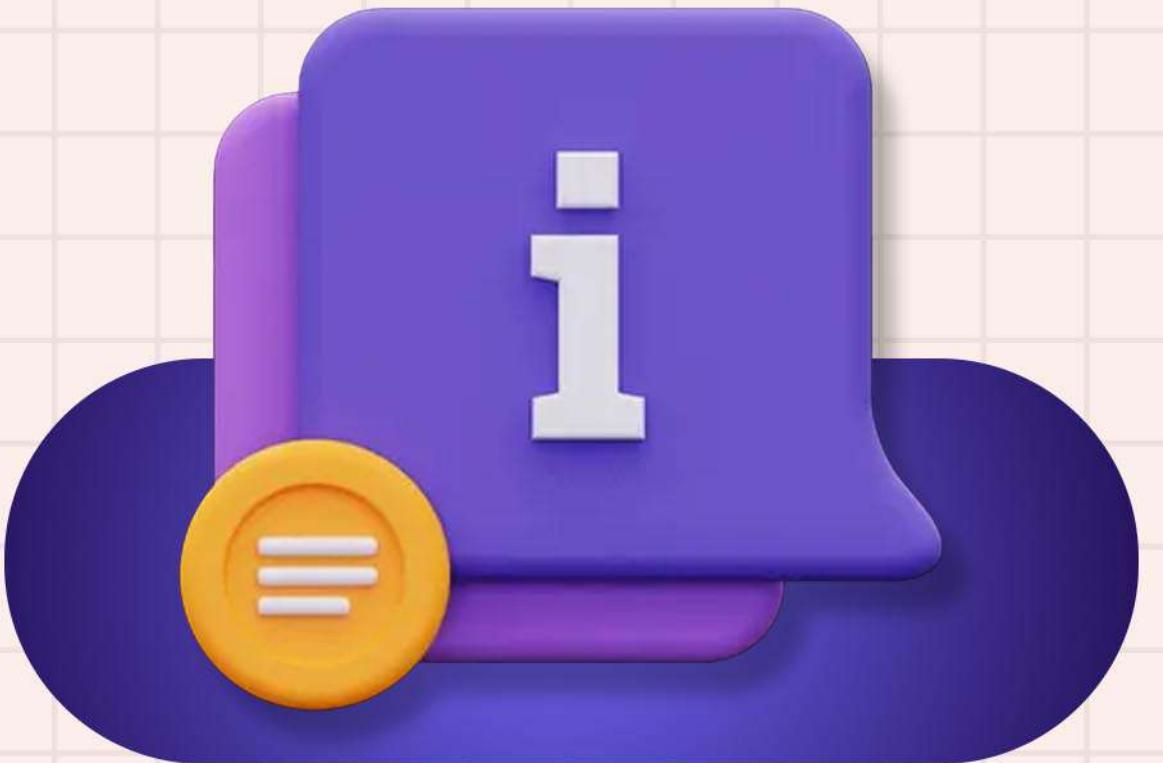


گوگل صرفاً به کلمات نگاه نمی‌کند؛ دنبال این است که «کاربر‌جه می‌خواهد»؟

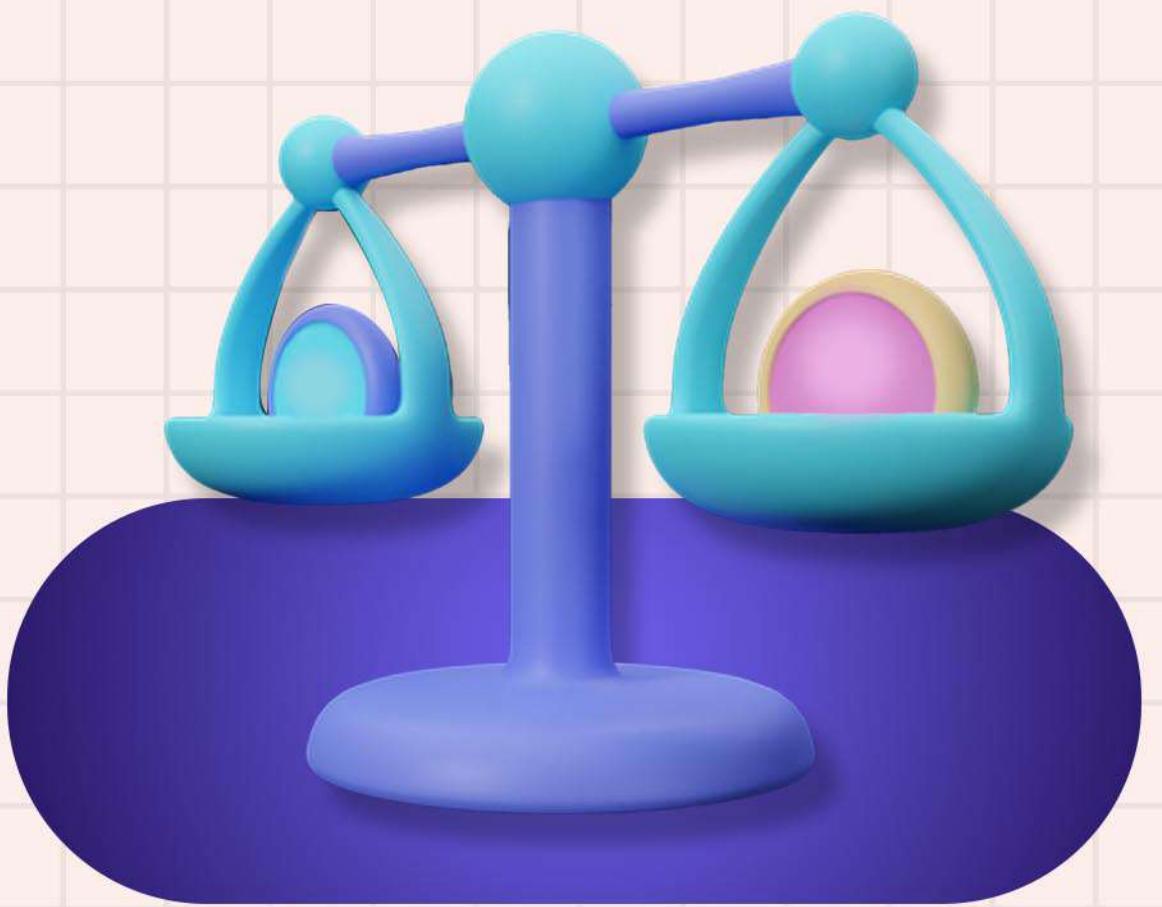
# تَشْخِصُ نِسْبَتِ (Intent)



Transactional



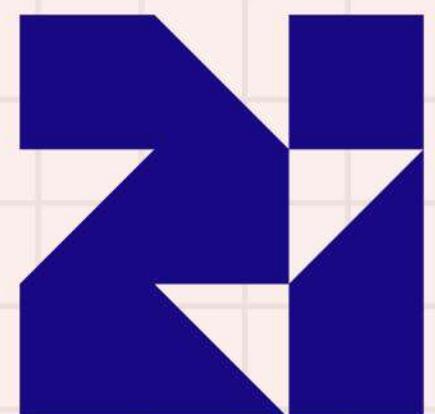
Informational

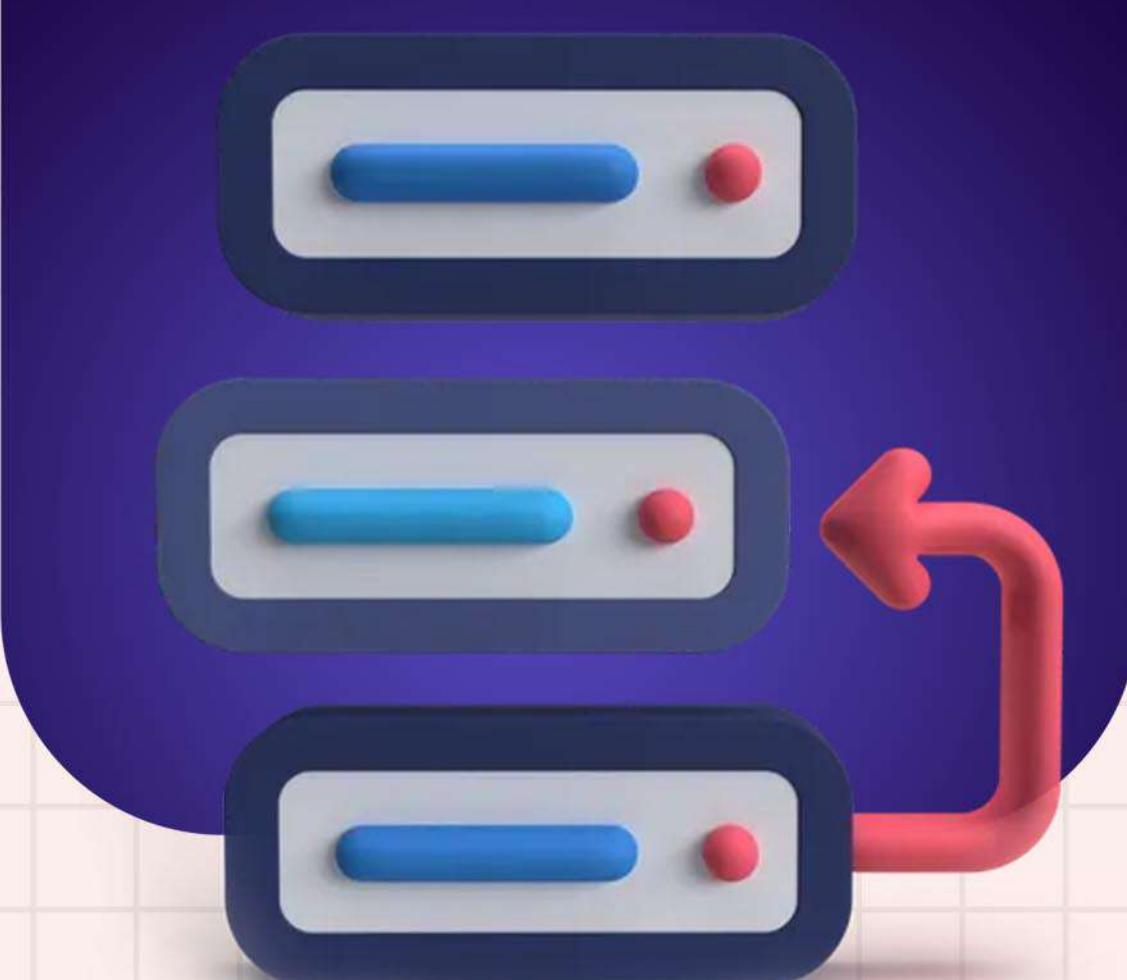


Comparative



Commercial





# اولویت‌بندی صفحات براساس نیت:

صفحات محصول و لندینگ‌ها برای کلمات خرید

مقالات برای کلمات مقابسه‌ای و اطلاعاتی

# متابع اسْتَخْرَاجِ الْكَلْمَهِ:

Google Autocomplete

Related Searches

دِيْجِيْكَالا

شَب

رَقْبَا

اِبْزَارِكَا



# بېت ساختار گۈرەتسا بىر جدول



آدرس صفحه

حجم جست و جو

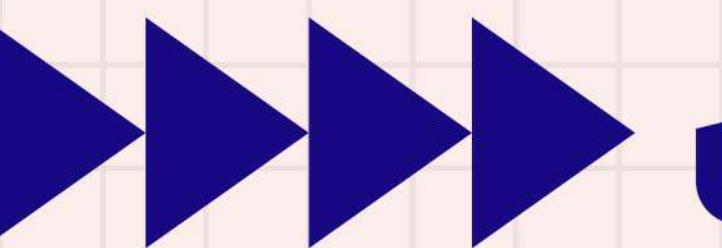
سخنی

نېت

كلمه

# ۳. گام دوم

## معماری سایت سئو-فرزندی



- ۱. ساده باش.  
۲. میان کلیک با صفحه اصلی فاصله  
داشته باش.

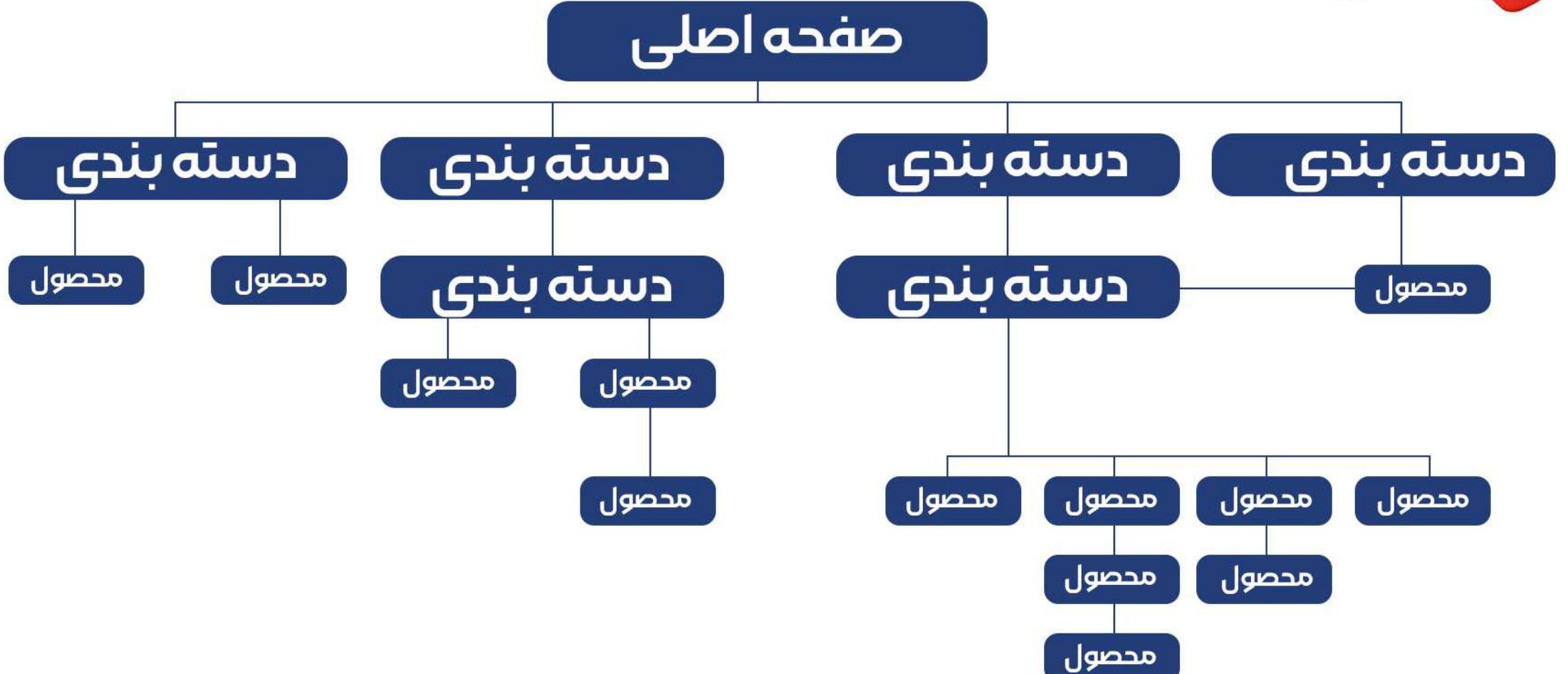
### نکات طلایی:



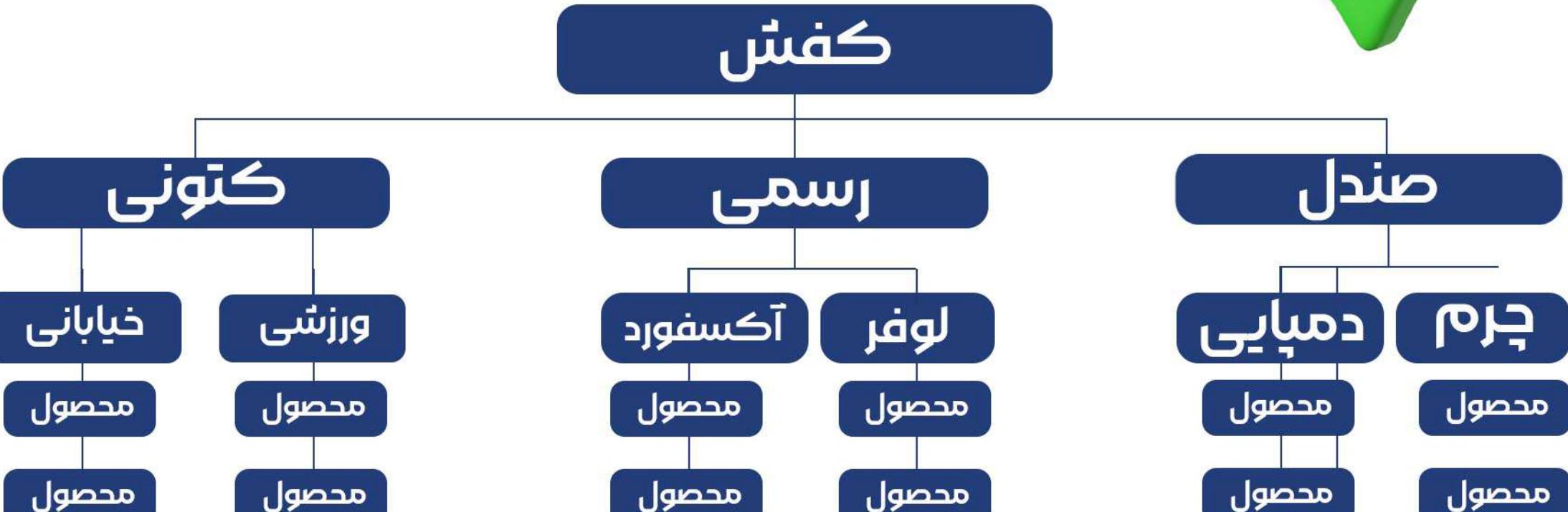
# ساختار ساده و متوازن

عمق دکتر ۳-۴ کلیک  
جلوگیری از "جنگل" دسته‌بندی‌ها

## نمونه سایت با معماری ضعیف



## نمونه سایت با معماری صحیح دسته‌بندی‌ها



# ۱۰. گام سوم سُوی فنی

(Technical SEO)

ربات‌های گوگل باید بتوانند سریع و بی‌دردسر همه‌جیز را ببینند و کاربران هم بدون معطلی صفحه‌هارا باز کنند.

چرا مهم؟

ایندکس نشدن  
صفحات مهم

مدیریت بودجه کراولر

پاک نشدن یا رتبه  
نگرفتن صفحات

محتوای تکراری

افزایش ۵۰ درصدی  
نرخ پرس

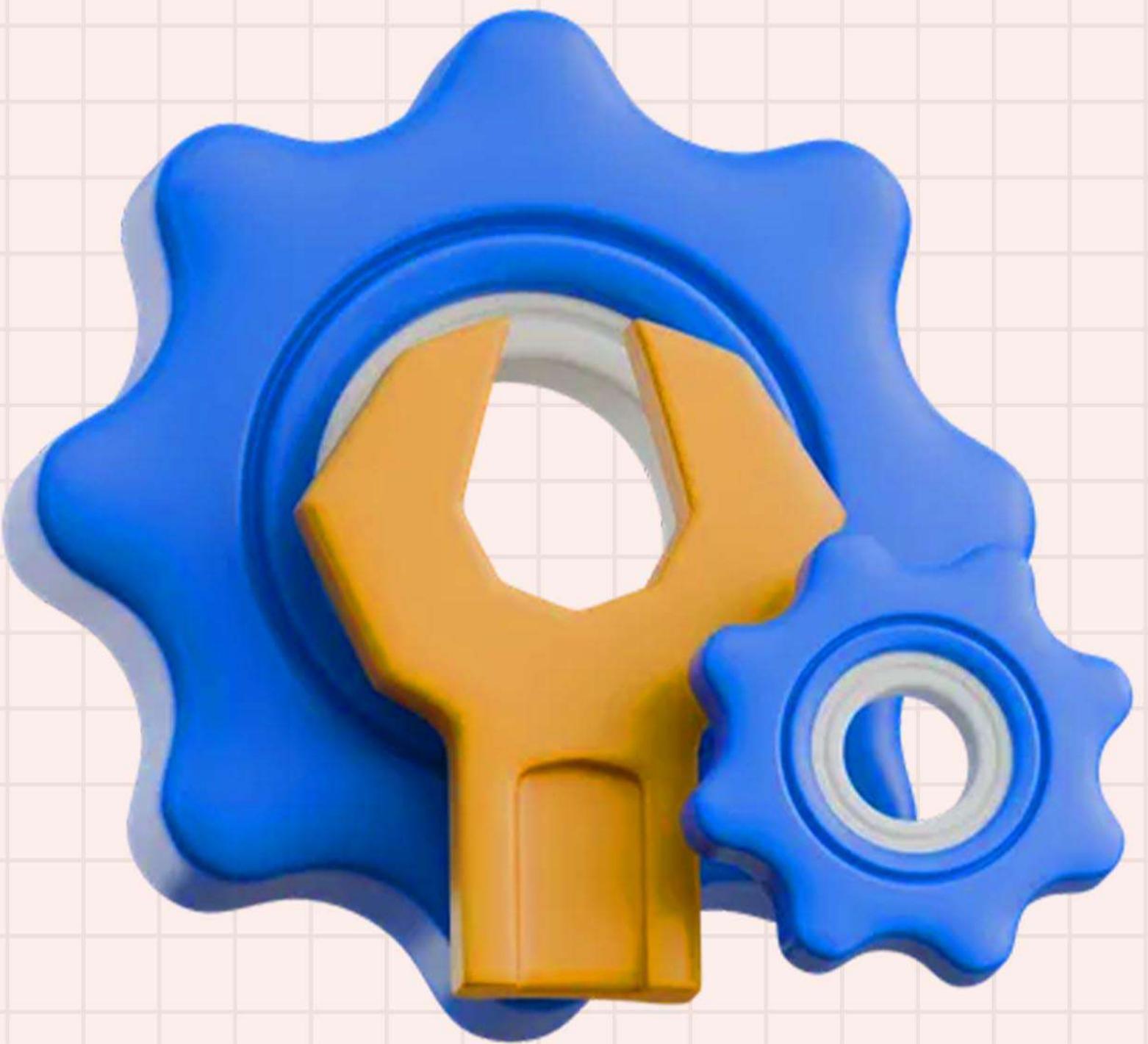
سرعت

افزایش نرخ خروج  
کتابش برابری.

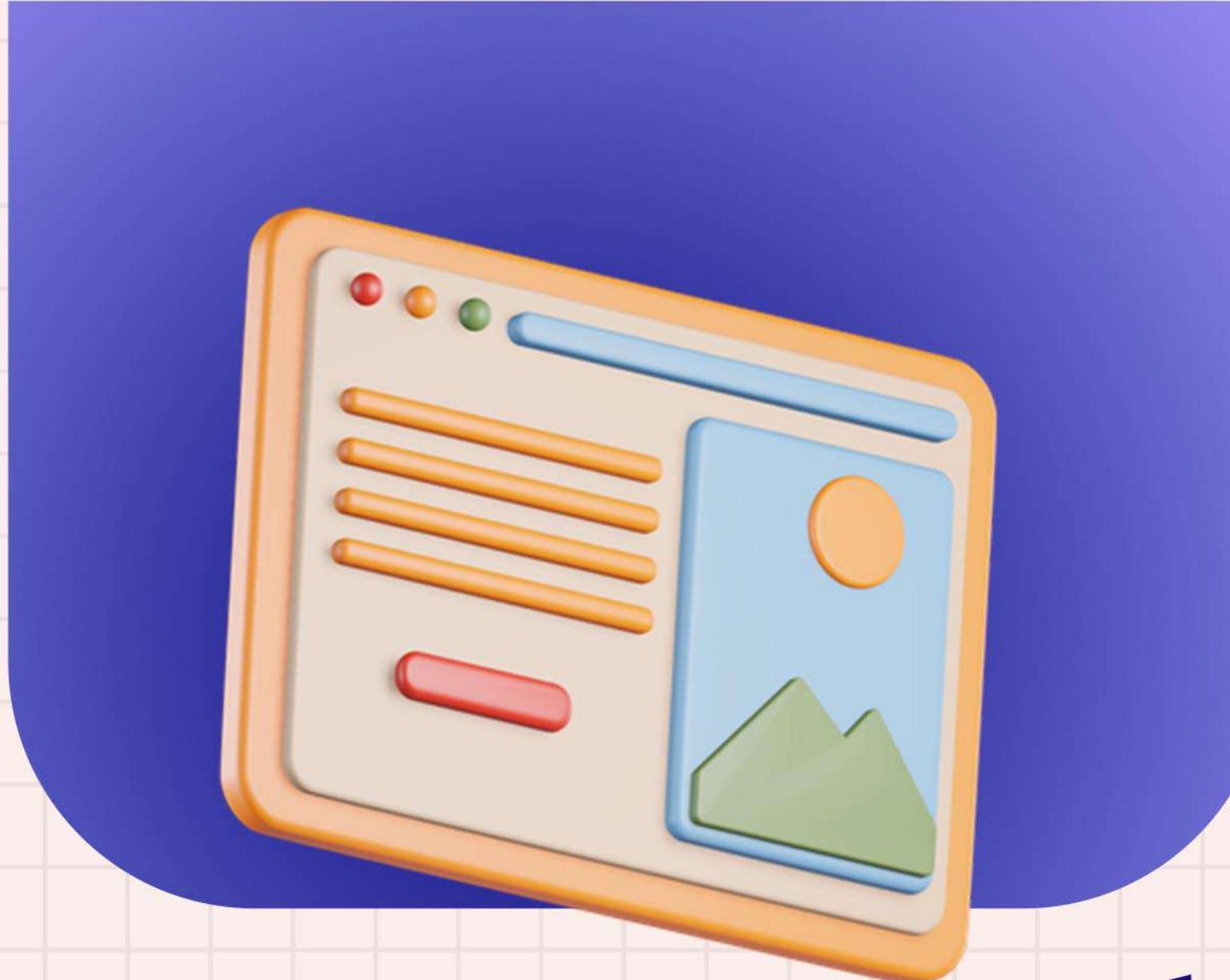
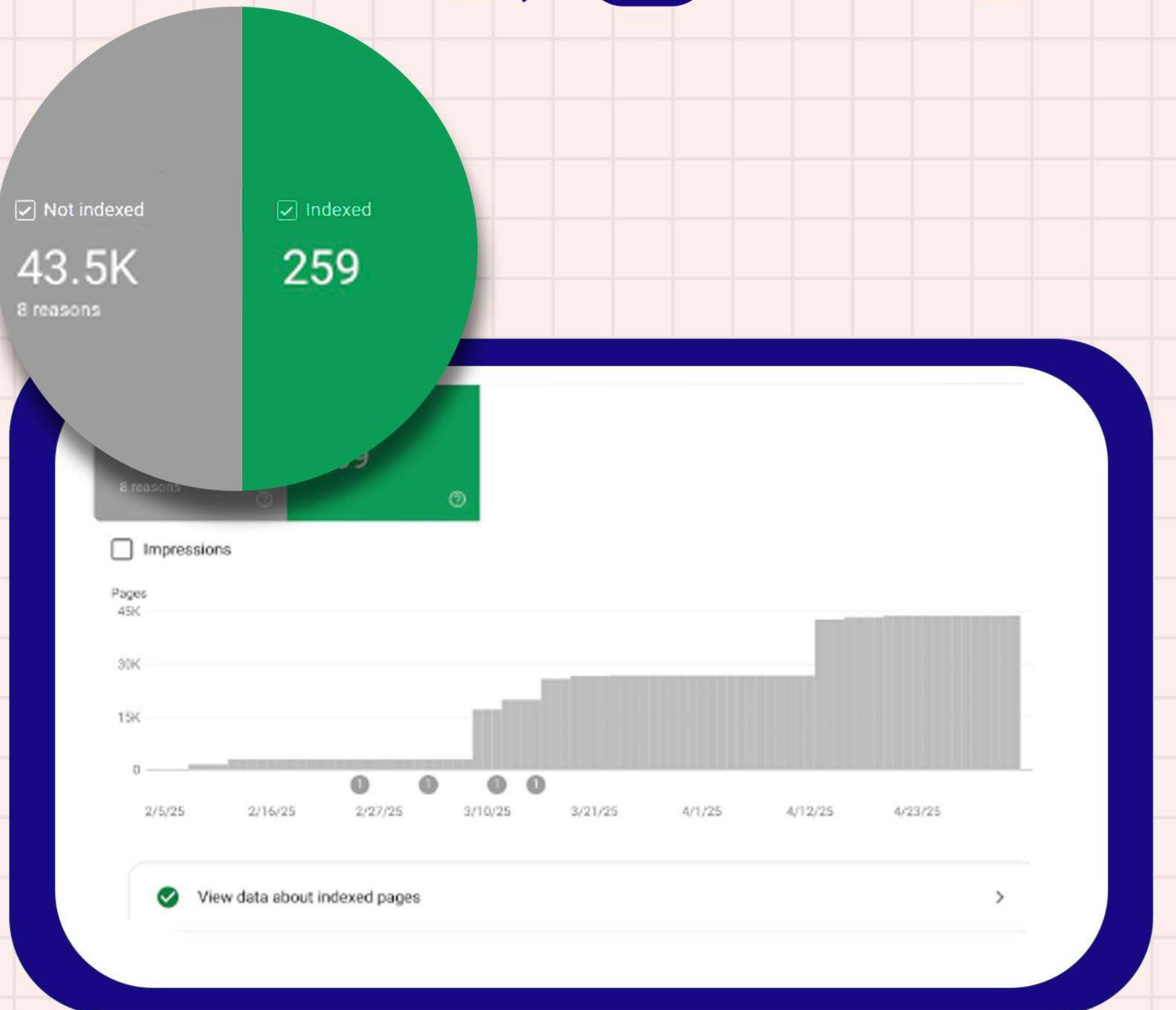
اعتماد



مشکلات رایج  
فتنی



# تعداد صفحات خیلی زیاد!



راه حل:

فیلترهای ajax  
تگ کنونیکال فیلتر ها به دسته بندی مادر  
نو ایندکس کردن صفحات سوت و سرچ و ...  
بارگذاری محصولات متغیر در قالب یک محصول

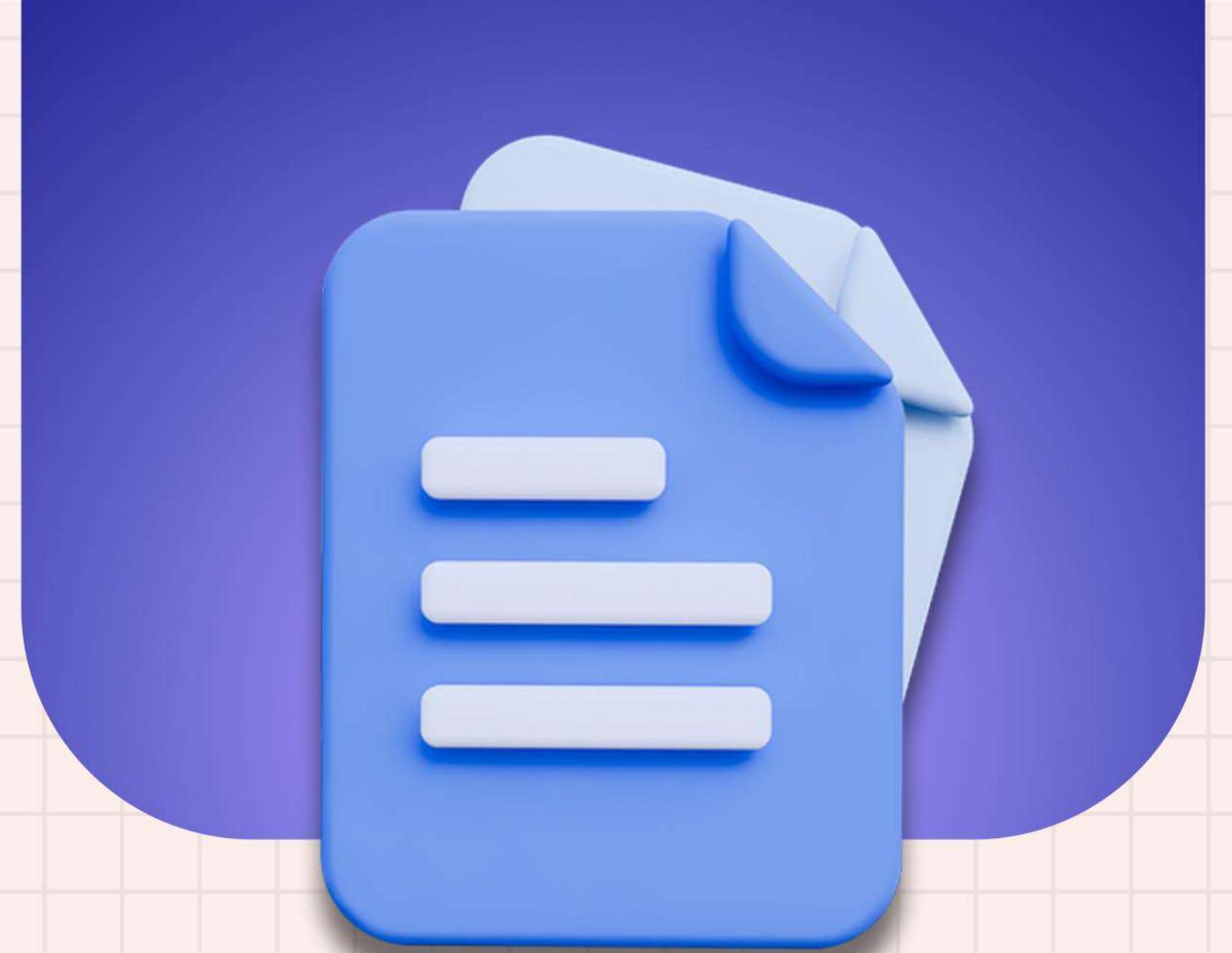
# محتوای تکراری

راه حل:

۱. لیست کردن صفحات مشکوک با استفاده از GSC

۲. بیان واضح تفاوت‌ها

۳. اگر ارزش ندارد اضافه کردن تگ کنونیکال یا ریدایرکت



# Thin content

## (محتوای کم جون)



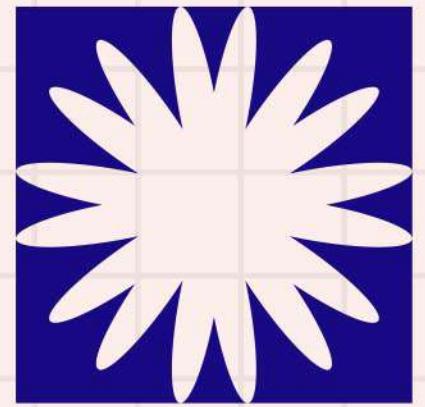
صفحاتی که ۲۵۰ کلمه دارند معمولاً در نتایج جانمی گیرند.  
خصوصاً وقتی بازار رقابتی است.

### راه حل

۱. پیدا کردن با اسکریپتینگ فراگ
۲. الگو:

- ۱/ مقدمه ۵ تا ۱۰ کلمه
- ۲/ بولت لیست ۳ تا ۷ موردی
- ۳/ بدنه اصلی محتوا + ۱۰۰ کلمه
- ۴/ نظرات مشتریان
- ۵/ جمع بندی





# سرعت سایت

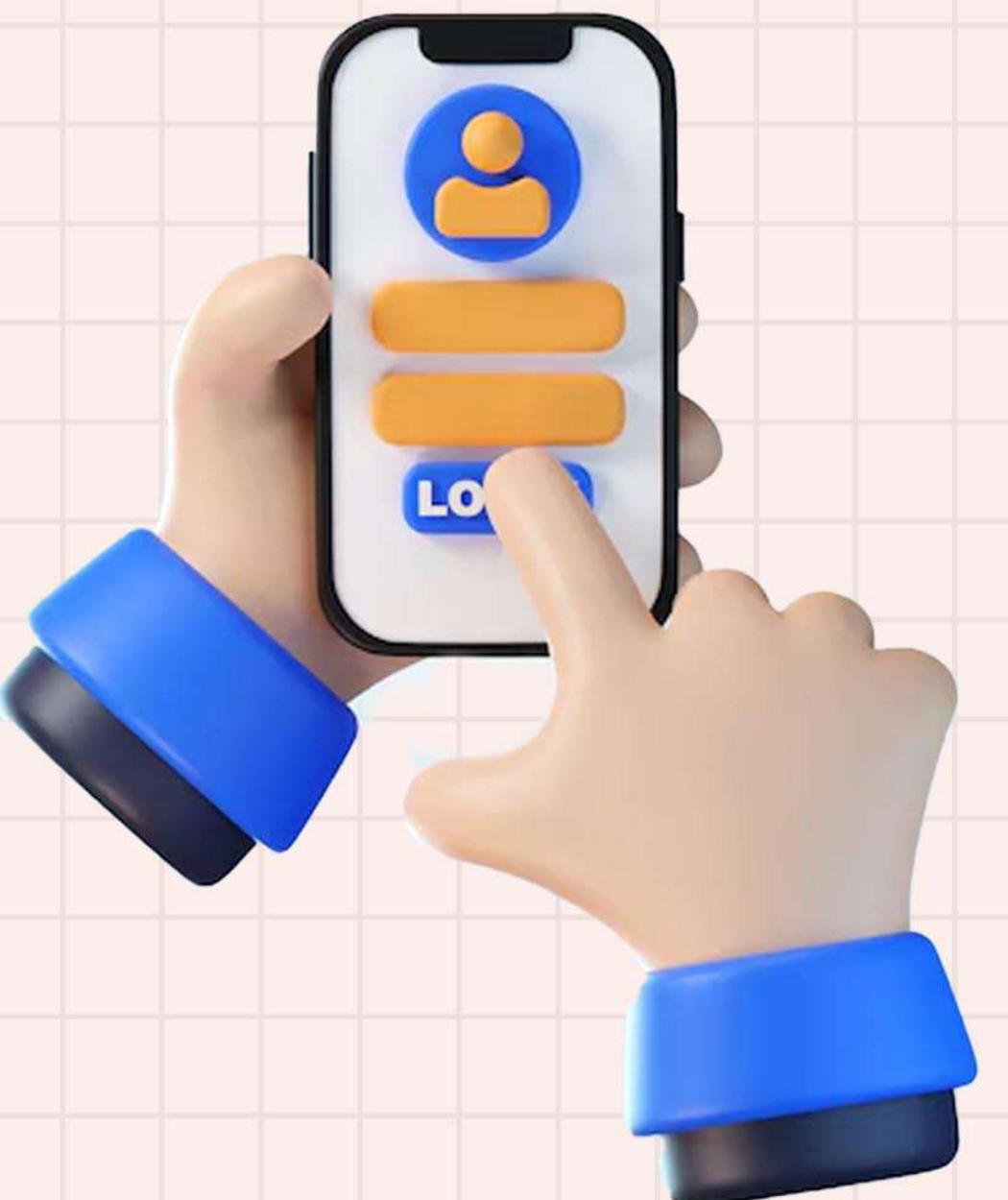
صفحات بیشتر > سرعت کمتر > نرخ پرس بیشتر > مشتری کمتر

راه حل:

۱. سروروهاست اختصاصی  
CDN.
۲. فرمت بقینه تصاویر
۳. افزونه کش و بقینه سازی
۴. بررسی همیشگی

# ۱۰ گام جهارم: تجربه کاربری و موبایل فرست (UX)

کاربر بدون فکر اضافه، دقیقاً بداند چه کند



**A. ساده سازی AddtoCart Rate, Checkout Completion:** یک فیلد اضافه تا ۰.۲ درصد فروش را کم می‌کنه!

**B. طراحی Mobile-First:** دکمه «افزودن به سبد» و «قیمت» همیشه در دید به صورت میانگین - ۰.۶ درصد کاربران از موبایل استفاده می‌کنند.

**C. فرایند خرید ≥ ۳ مرحله:**

**D. نمایش نماد اعتماد و گارانتی**

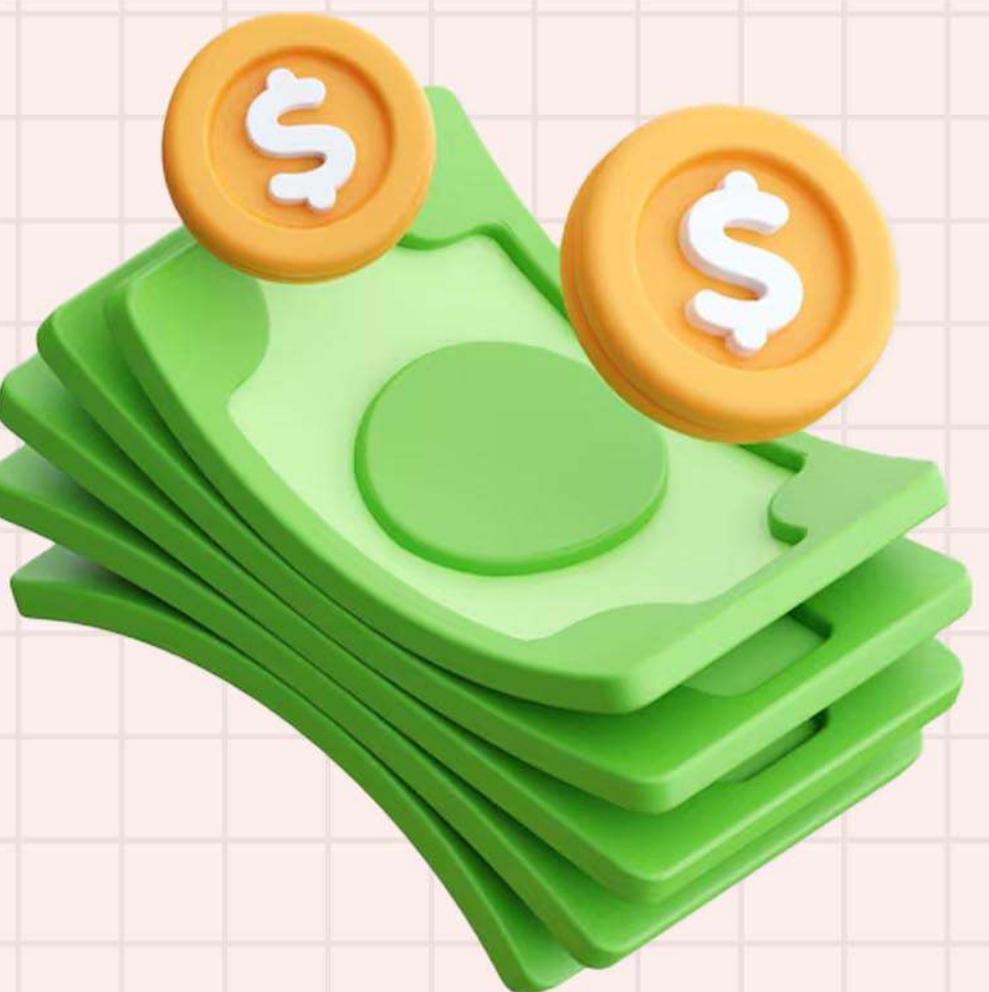
**E. درگاه بانکی های مستقیم**



۵ام پنجم

## صفحات دسته‌بندی قدرمند

پول ساز ترین صفحات سئو هستند چون روی کلمات اصلی رتبه می‌گیرند.



# ساختار پیشنهادی

- A. استفاده از **H1 کوتاه + توضیح ۲-۳ خط** - چه محصولاتی برای چه کسانی؟
- B. فیلتر و سورت واضح: برند، قیمت و ویژگی ها
- C. داشتن **FAQ سئو شده: ۳ تا ۵ سوال واقعی**
- D. راهنمای خرید مختصر + **لینک به بلاگ**
- E. توضیح متنی ... اکلمهای برای رتبه بهتر
- F. **لینک سازی داخلی**
- G. **متا تایتل و متا دیسکریپشن**



۶۰۳ گام ششم

# صفحات مخصوص حرفه‌ای

پاسخ به ۳ سؤال کلیدی مشتری

چی؟  
چرا از اینجا؟  
ضمانت؟



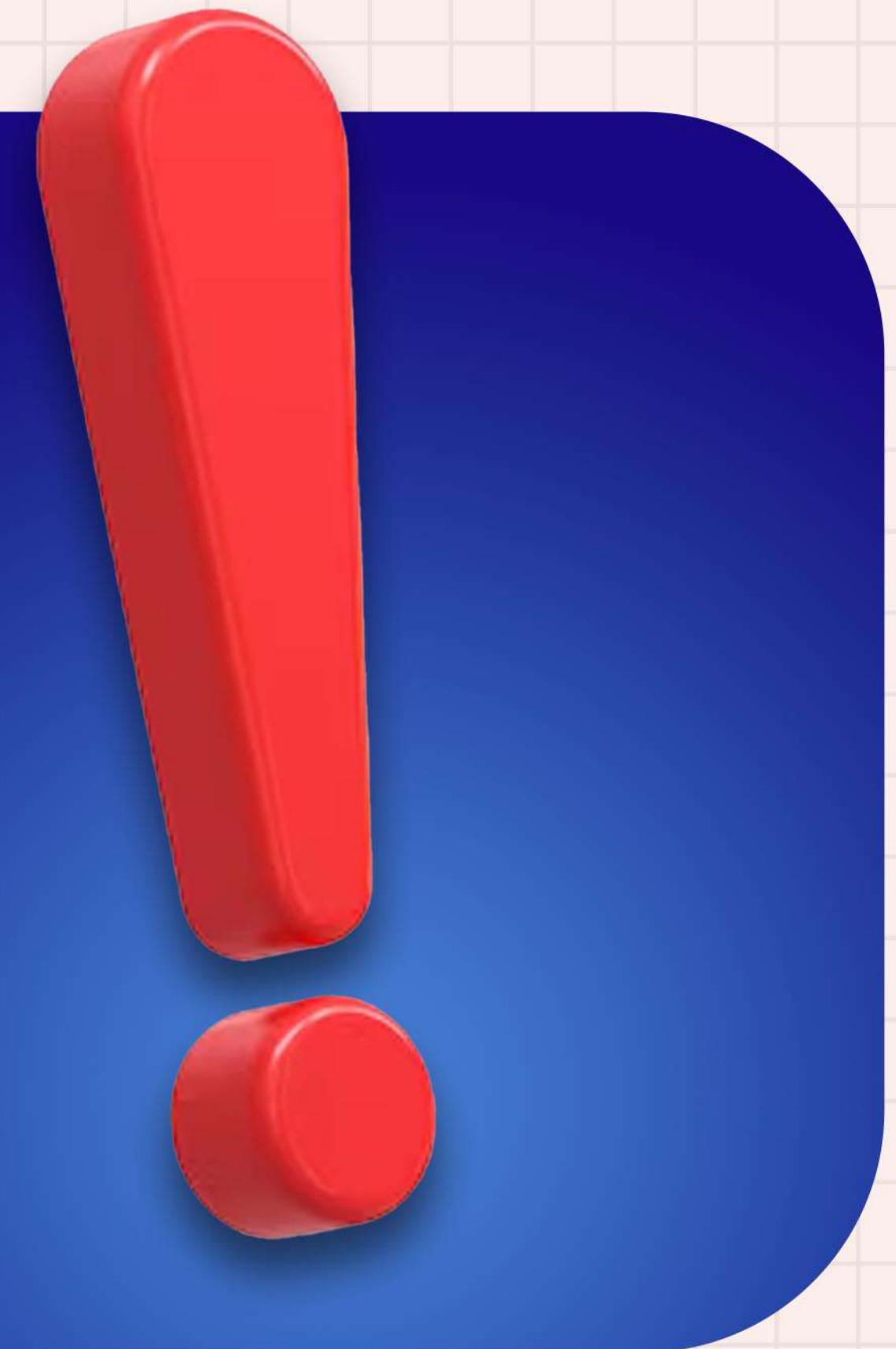


اعتماد سازی:

نظر مشتریان

دکمه راه ارتباطی

بیان سیاست گارانتی



# نکات مفصل

توضیح کاربرمدور + ... اکلمه  
و جدول مشخصات  
Accordion

# تاپتل و متادیسکریپشن با واژه‌های آهنگربایی و مودیفایرها مثل:

## Clickmagnet

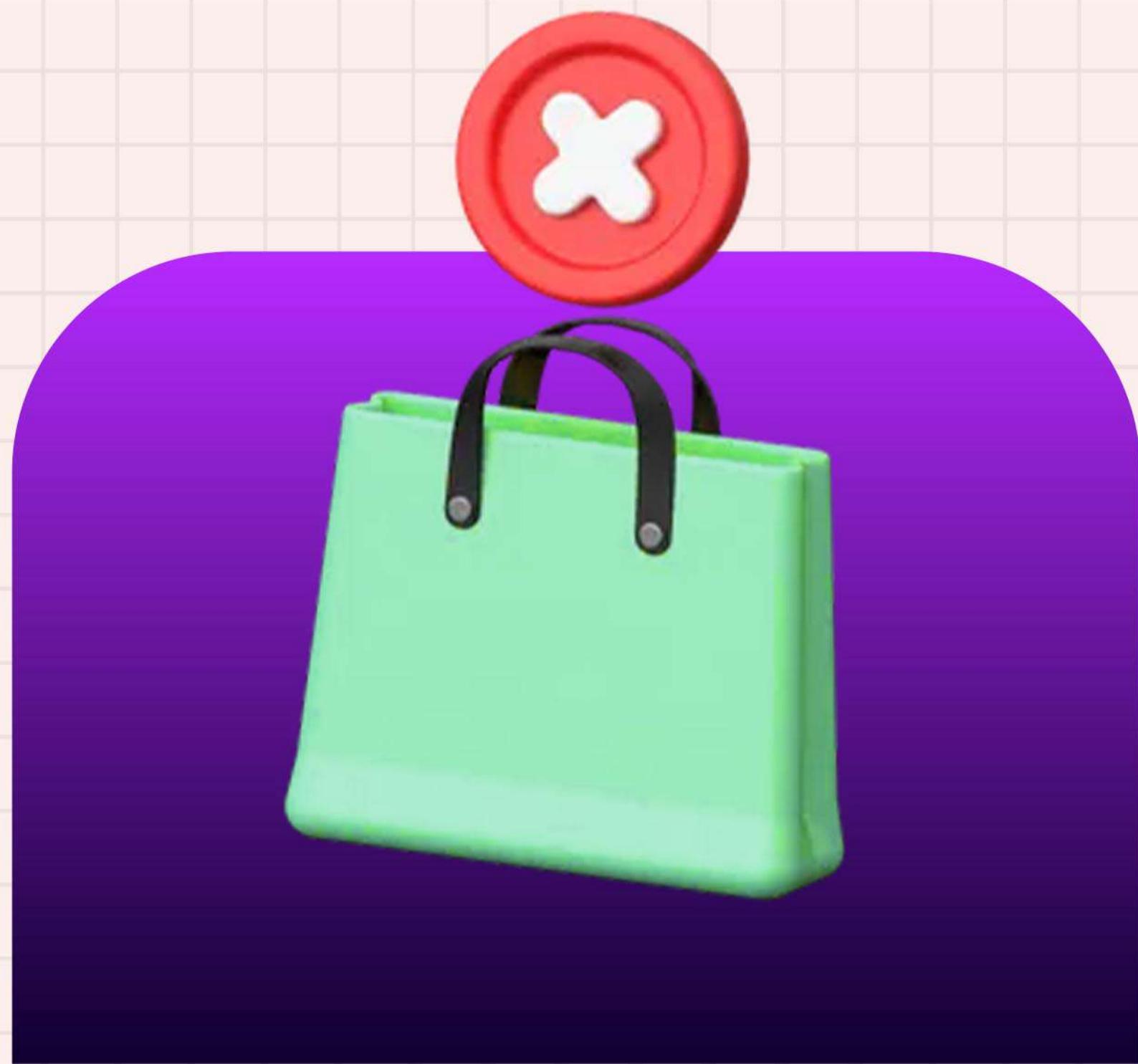
- «بُخْتَرِين قِيمَت\_ را همین امروز بَكِير!»
- «الآن تا X٪ تخفیف روی\_ ذخیره کن.»
- «تمام مدل‌های\_ ما همین حالا دراج شده‌اند.»
- «ارسال رایگان همه\_ فقط امروز.»
- «برای دیدن پیشنهادهای اختصاصی\_ کلیک کن.»
- «مجموعه‌ای بی نظیر از\_ با تضمین کمترین قیمت.»

## Modifiers

- X٪ تخفیف، تضمین
- گارانتی
- کمترین قیمت
- ارسال رایگان
- ارسال فوری

**مدصول ناموجود < خدایت به مدصول مشابه (حذف نشود)**

**استفاده از کلمات LSI**





# ۳. گام سوم لینک سازی داخلی

گوگل مسیر خوانش را می فهمد و کاربر سریع تر به مقصد می رسد.

- هر صفحه  $\leq 3$  لینک ورودی مرتبط
- محصولات مشابه، لینک بین بلاگ و دسته‌ها
- **Breadcrumb**.
- حذف لینک‌های خراب یا بی ارزش

# ۵- گام هشتم

## بازاریابی محتوا

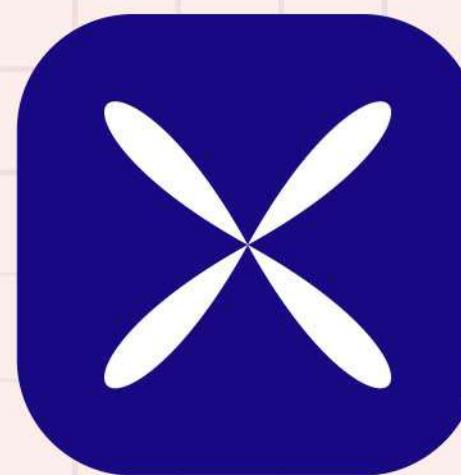


نوع این این کلمات  
کلیدی جی میتونه باشه؟!

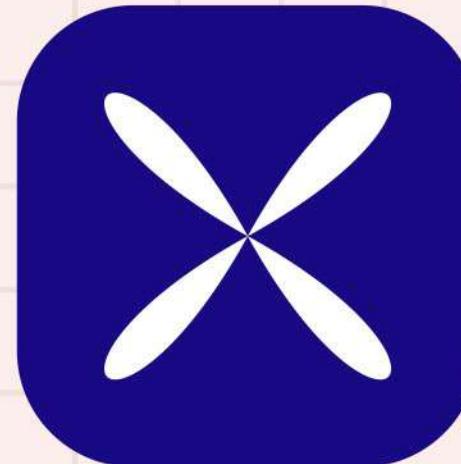
تولید محتوای بلاگی



شناسایی مخاطب



پیدا کردن سوالات  
و کلمات مهم



# ۳. گام چشم ارزیابی و مانیتورینگ

سئو بدون مانیتور مثل راندگی با چشم بسته!

ایندکس، کلیک، خطاهای Google Search Console

رفتار کاربر، نرخ تبدیل، مسیر خرید (هفتگی)

اصلاح فوری افت ترافیک یا رتبه

