

مرام نامه

اگر امکانش رو دارین به موقع
بیاین (که به موقع شروع
کنیم)



گوشی بازیه غیر ضروری
نگین



اگر عکس و فیلمی گرفتین
لطفاً تو گروه تلگرام share
کنین



اگر استوری کردین لطفاً مارو
هم منشن کنین
(خیلی انرژی میگیریم)



سوا از فرم نظرسنجی فیدبک
های مثبت و منفی تون رو
بهمون بگین



تا حد امکان از پچ و صحبت در
گوشی، اجتناب کنین
(مخصوصاً وقتی دیگر میهمانان
در حال صحبت هستن)



میلاد عبائی

[مدیر عامل]

موبایل ۰۹۳۶۳۶۳۶۹۲۹
تلگرام @abae
اینستاگرام @milad_abae۰۳

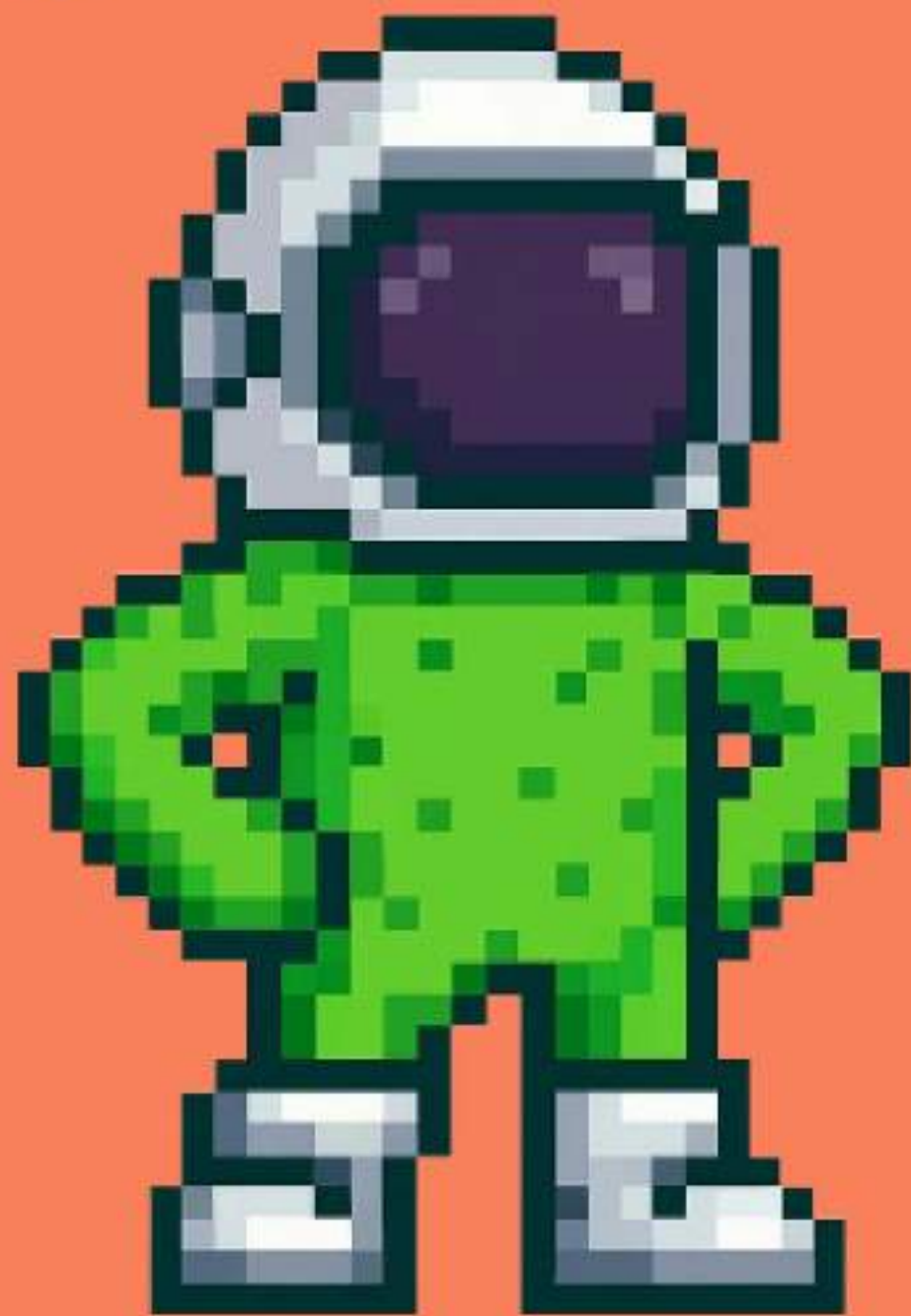
فرزانه زرمهری

[روابط عمومی]

موبایل ۰۹۳۳۵۵۹۱۲۵۹
تلگرام @FZarmehri
اینستاگرام @f.zarmehri

مجموعه کاکتوس

تلگرام @kaktustech.ir
اینستاگرام Kaktustech.ir
وبسایت www.kaktustech.ir



Marketing

جلسه پنجم

از تماس تا احساس
از احساس تا اعتماد.

معرفی بچه ها



معرفی امتیاز ها

حضور: ۱۰ امتیاز

دریافت بچ: ۱۰ امتیاز

خواندن مقاله + گذاشتن نظر در سایت: ۱۵ امتیاز

معرفی سایت یا مقاله به یک نفر جدید (در صورت حضور در جلسه): ۲۰ امتیاز

Affiliate marketing

(بازاریابی وابسته / همکاری در فروش)

Acquisition marketing

(بازاریابی اکتسابی)

Account-based marketing

(بازاریابی خوشه‌ای / سبدي)

Above the line marketing

(بازاریابی بالای خط)

Agile Marketing

(بازاریابی چابک)

Affinity Marketing

(بازاریابی مشارکتی / هم افزایی)

Ambush Marketing

(بازاریابی غافلگیرانه / کمینی)

Alliance Marketin

(بازاریابی ائتلافی / اتحادی)

Augmented Marketing

(بازاریابی افزودنی / ارزش افزوده)

Article Marketing

(بازاریابی مقاله ای)

Brand Marketing

(بازاریابی برند)

Below the Line Marketing

(بازاریابی پایین خط)

Behavioural Marketing

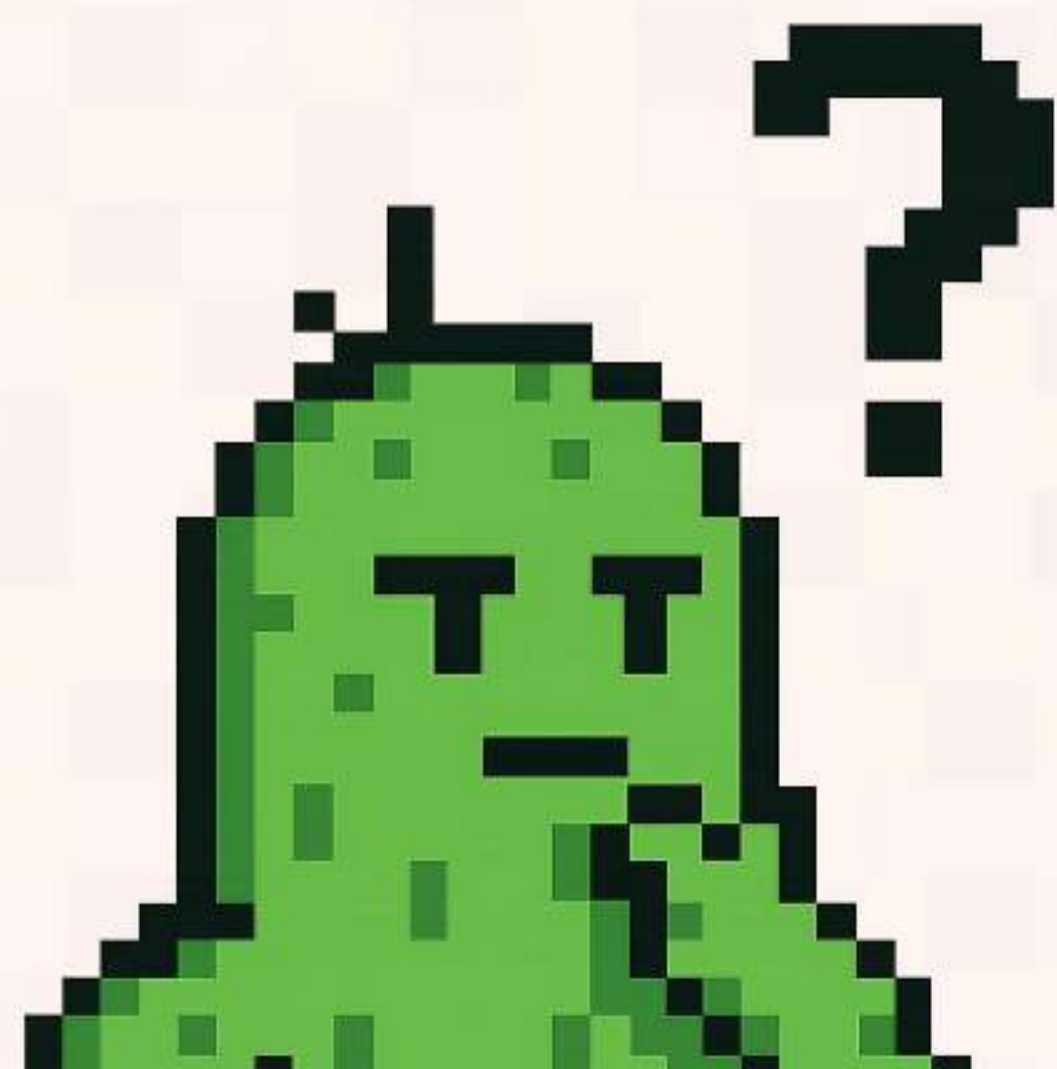
(بازاریابی رفتارشناسی)

Call Center Marketing

(بازاریابی مرکز تماس)



حالا شما مثال بزنید!

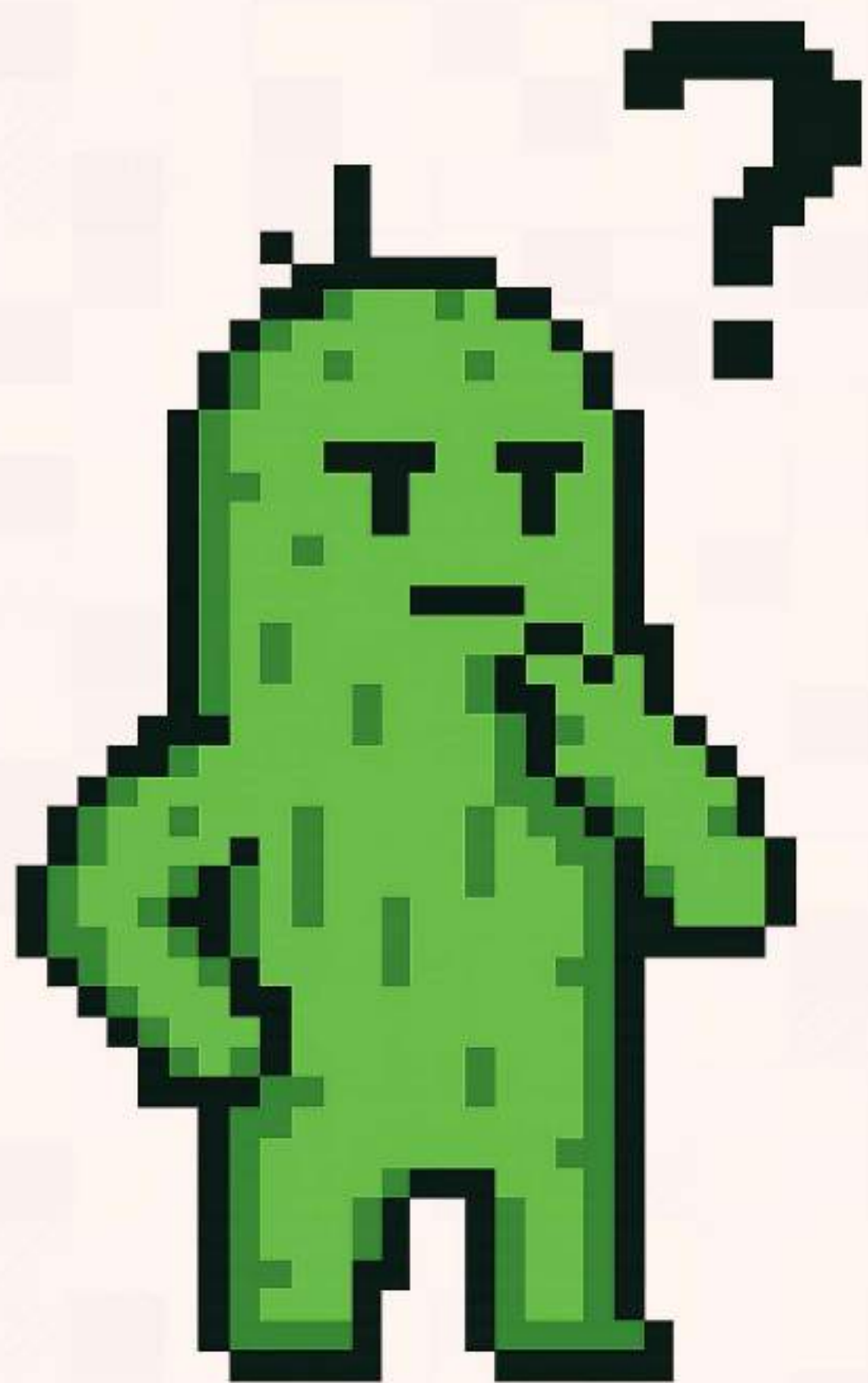


Business to Consumer Marketing

(بازاریابی B2C)



حالا شما مثال بزنید!

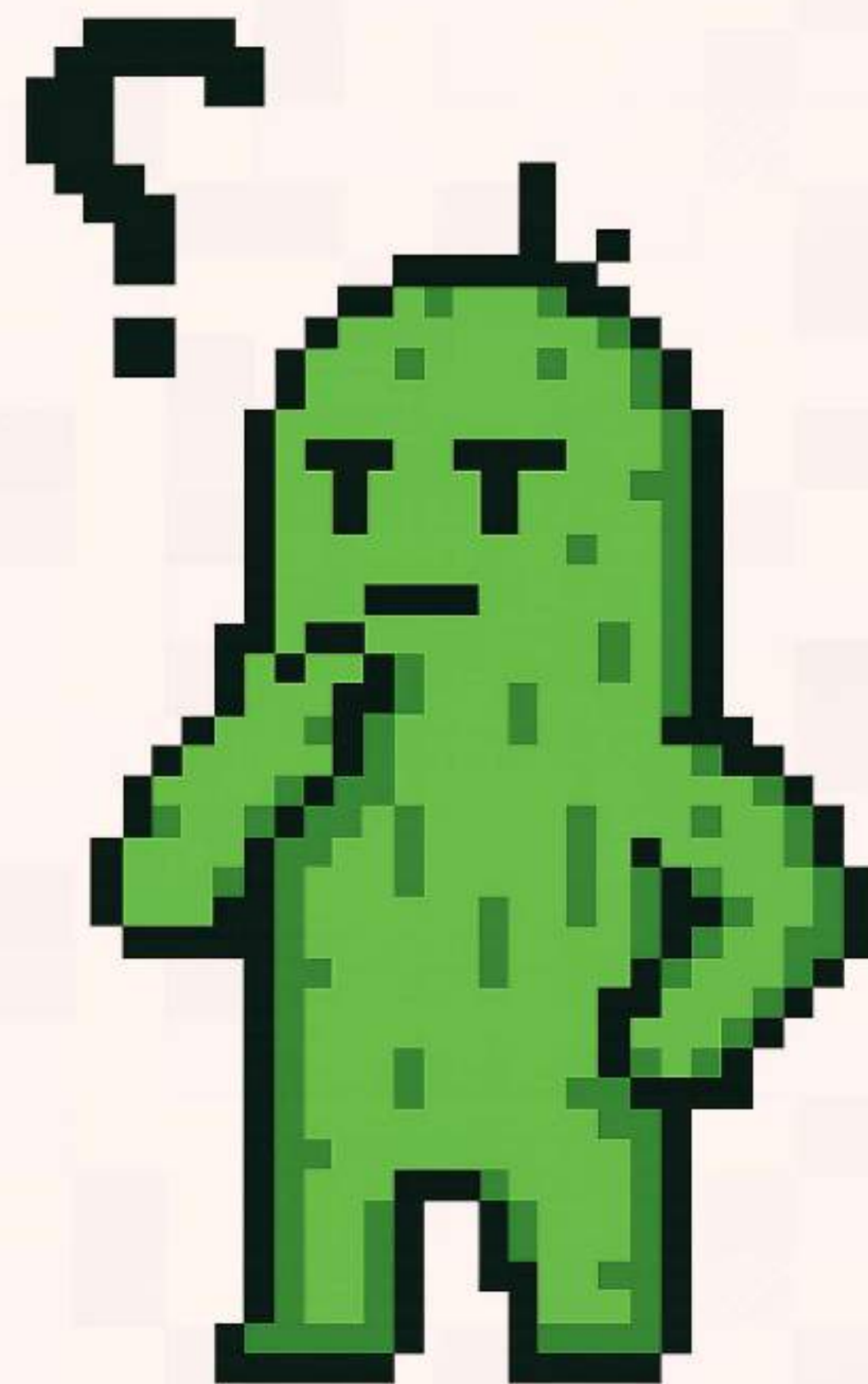


Black Hat Marketing

(بازاریابی گلاه سیاه)

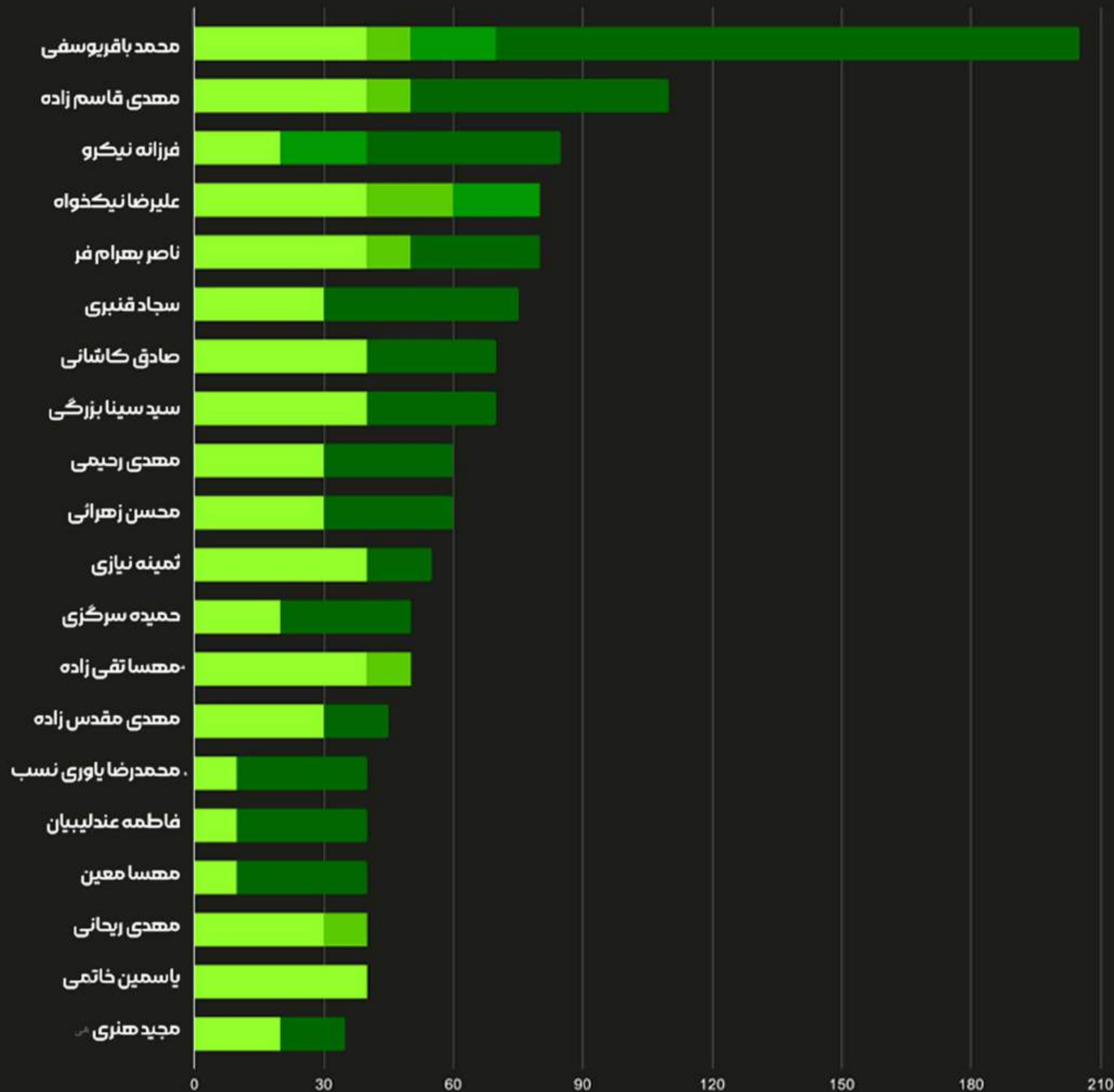


حالا
شما
مثال
بزنید!



04

تعداد جلسات
برگزار شده





ممنون از همراهِیتون

آژانس سئو و طراحی وبسایت
کاکتوس



MASHHAD
INNOVATION
FACTORY

